

# АЛЕКСЕЙ ЧЕРНОВ

## Я знаю как победить бедность!



Смелое заявление. Работа на публику или точно знает? - такие мысли возникли у меня, когда я в первый раз увидела плакат с улыбающимся Черновым. А теперь появилась возможность поговорить с ним самим.

**Светлана АЛЕКСАНДРОВА**

- Алексей Анатольевич, как вы собираетесь победить бедность?

- На практике собственной жизни и работы я доказываю, что с бедностью можно бороться. Не по принципу: все отобрать и разделить - на опыте нашей страны мы поняли, что это приводит только к еще большей разрухе. Не по принципу: одному человеку - все, остальным - ничего. Это мы тоже проходили. А по принципу **социальной ответственности**.

- Интересно, как?

- Приведу пример собственной компании. Сотрудники «Витуса» получают достойную зарплату, имеют все необходимые социальные льготы. У каждого из них есть семья. Значит, как минимум еще три человека обеспечены. В компании 100 сотрудников, то есть 300 человек живут нормально и с уверенностью смотрят в будущее. Сейчас «Витус» стал совладельцем крупного предприятия - Краснокамского завода металлотек. Там работают сотни людей. Все они получают высокую зарплату. Получается, обеспечены еще более тысячи человек. **Таких предприятий - островков стабильности - должно становиться все больше и больше. И они постепенно «вберут» в себя „окружающую бедность и неблагополучие**.

- Вы - генеральный директор крупной и известной далеко за пределами Перми инвестиционной компании «Витус», председатель совета директоров ОАО «Краснокамский завод металлических сеток». Почему вы занимаетесь политикой?

- Стремление сделать жизнь лучше есть всегда. Причем не только для себя и своих близких, но и для других людей. Я многое делаю для бизнеса и производ-

ства. Сейчас я хочу помочь жителям Прикамья, всей России.

- Что конкретно вы предлагаете сделать, чтобы людям жилось лучше?

- **Работающая промышленность, развитый малый бизнес, пересмотр социальной политики государства в пользу здравоохранения и образования, обеспечения людей, которые находятся на пенсии, инвалидов** - вот основные пункты моей предвыборной программы.

Власть должна понять: России нельзя бесконечно качать нефть и другие полезные ископаемые, быть сырьевым придатком цивилизованного мира. **Необходимо развивать отрасли, которыми всегда славилась наша страна: машиностроение, авиакосмическую индустрию, электроэнергетику.** Например, через увеличение госзаказа и усиление роли государства в стратегически важных отраслях. Развитая промышленность - это работа, достаток в каждом доме.

**Приоритеты государственной политики должны измениться в пользу ЧЕЛОВЕКА.** Большое значение имеют качественное медицинское обслуживание и образование. Выделение бюджетных средств в эти сферы должно проходить не по остаточному принципу, как сейчас. Финансирование нужно увеличить минимум в 2 раза. Оплата труда врачей и педагогов не должна быть меньше, чем средняя зарплата на производстве.

- Пенсионная реформа, которая сейчас идет, рассчитана только на граждан молодого и среднего возраста. А те, кто сейчас находится в предпенсионном возрасте и на пенсии, - так и будут получать гроши. Возможно ли что-то изменить?

- Пожилые люди требуют

неотложной помощи государства. Ситуация, что пенсионеры получают по 700 - 800 рублей в месяц, - это издевательство над пожилыми людьми. Необходимо внести поправки в пенсионное законодательство. **Минимальная пенсия должна быть выше или приравниваться к прожиточному минимуму.**

Работая в общественных приемах, я получаю много писем, просьб от жителей города. Недавно пришло письмо от пенсионеров - тружеников тыла. Их пенсия составляет всего 894 рубля. Я считаю, что победу над фашизмом ковали все вместе, всей страной. **Поэтому труженикам тыла нужно платить такую же пенсию, как ветеранам войны.**

- В нашей стране нужно изменить еще очень многое...

- Согласен. **И хочу отметить, все эти изменения ни к чему, если государство не будет обеспечивать безопасность страны и своих граждан. Нам необходима боеспособная армия, оснащенная новейшей техникой и высококвалифицированными офицерами и солдатами. Правоохранительные органы должны быть нацелены не на карательные функции, а на охрану и защиту граждан.** Я буду отстаивать свою позицию в Государственной думе Российской Федерации и надеюсь, что избиратели меня поддержат.

**У АЛЕКСЕЯ ЧЕРНОВА ЕСТЬ ЗНАНИЯ, ОПЫТ, СПОСОБНОСТИ.**

**ОН - НОВАЯ СИЛА, КОТОРАЯ ПОМОЖЕТ ПОБЕДИТЬ БЕДНОСТЬ!**

## Бюрократии, коррупции и взяточничеству - война

Алексей Чернов является руководителем общественных приемных, координатором антибюрократической кампании, которую с июня 2003 года проводит партия СПС. Цель работы общественных приемных - узнать от самих людей, какие проблемы существуют в районе, и помочь их решить, насколько это возможно. Сегодня можно подвести первые итоги.

В общественных приемных обратилось более 5 тысяч жителей Перми и облуживая справочная литература, которая сти. Большинство жалоб и вопросов, с помощью которым людям отстаивать свои права. Алексей Чернов говорит: «Защитим наших детей от наркотиков» и «Общественные приемные для многих - вы приходите и получаете полную информацию: куда нужно идти, как таций юристов и советов специалистов. оформите документы. Люди уходят с про- светленными лицами - они-то уже думали, плагые брошюры: «Жить, а не выживать» что эту проблему никогда не решить. Испы- тываешь большое удовлетворение от этой работы: ты помог людям, своим избирателям.



После общения с людьми, которые обращаются в общественные приемные, я понял, что на уровне закона нужно обеспечить информационную открытость работы государственных служб. **Я считаю, нужен закон, который устанавливает ответственность государственных служащих за нарушения**

законодательства, за неверно принятые решения, проволочки, неправомерные отказы, грубость в общении с гражданами.

**ЧИНОВНИКИ ДОЛЖНЫ РАБОТАТЬ ДЛЯ НАС!**

Адреса общественных приемных СПС:  
В г. Перми:  
Мотовилихинский район: ул. КИМ, 63, тел. 60-46-32.

Свердловский район: Комсомольский проспект, 70, тел. 44-26-81.

Орджоникидзевский район: ул. Ян-ульская, 13, тел. 46-26-55.

В г. Краснокамске: ул. Большевик-ская, 37, тел. 3-78-42.

В пос. Ильинский: ул. 50 лет Октября, д. 58, тел. 9-16-21.



# Нефтедоллары – народу

Нефтедоллары необходимо перераспределять на развитие других отраслей экономики, реформирование ЖКХ, дополнительное финансирование здравоохранения и образования, считает Алексей Чернов.

- Алексей Анатольевич, на ваш взгляд экономиста - как обеспечить наполняемость российского бюджета?

- Сейчас у государства не хватает средств на выполнение всех своих обязательств перед народом. Произошло так потому, что в свое время Госдума приняла много законов, не обеспеченных реальным финансированием.

Президент Путин озвучил такие цифры: приблизительная оценка обязательств власти перед населением страны - 6,5 триллиона рублей. Консолидированный бюджет страны - 3,5 триллиона рублей. Шесть с половиной минус три с половиной - это три триллиона неисполненных обязательств. Поэтому, как считает Владимир Путин - и в этом я полностью поддерживаю президента, - надо разграничить полномочия между уровнями власти и прекратить обманывать население. Сейчас у местных властей очень много обязанностей. Но денег из бюджета для их исполнения поступает недостаточно.



Чтобы бюджет наполнился, необходимо сделать следующее. Во-первых, вернуть в регионы большую часть денег, которые они заработали. Сейчас львиная доля доходов региона уходит в федеральный бюджет. Пермская область - это регион-донор. И ежегодно «сдает» в центр 62% налоговых средств, собираемых на нашей территории. Логика федеральной власти проста: так проще держать регион на бюджетном крючке. Губернатор лоялен к власти - выделим ему средства. Точно так же распределяются деньги в местные администрации городов и районов. Эту систему надо ломать. **Соотношение отчислений в федеральный бюджет и средств, которые остаются региону, должно составлять минимум 50 на 50 процентов.**

Во-вторых, нужно использовать дополнительные ресурсы. В стране деньги есть. Россия получает огромную валютную выручку от продажи нефти и газа. Центробанк уже не знает, что делать, и заявляет об укреплении рубля, потому что нынешняя структура экономики не в состоянии «переварить» колоссальный поток нефтедолларов. Если Центробанк станет покупать эти доллары, появится избыточная денеж-

ная масса, и увеличатся темпы инфляции. А инфляцию государство старается сдерживать, особенно сейчас, в преддверии выборов. **Необходимо создать государственный механизм, позволяющий перераспределять нефтедоллары на развитие других отраслей экономики, реформирование ЖКХ, дополнительное финансирование здравоохранения и образования.**

- Но ведь нельзя просто взять и забрать у нефтяников, газовиков «лишние» деньги - это их законная прибыль. Что же вы тогда предлагаете?

- Государство должно устанавливать «правила игры», исходя из интересов общества, а не отдельных финансово-промышленных групп. В его руках такой мощнейший рычаг, как налоговое регулирование. Кто сказал, что налоговая нагрузка должна быть для всех одинаковой? **На мой взгляд, сверхприбыли должны облагаться налогами по повышенным ставкам.** Вместе с тем, налоговое бремя может быть уменьшено для перерабатывающих отраслей, малого бизнеса - это станет стимулом к их развитию, созданию новых рабочих мест. И в результате выиграют все.

## ЧАСТНЫЙ КАПИТАЛ

### Пусть растет малый бизнес

Проблему безработицы и бедности решит развитие малого предпринимательства.

Почему России нужен малый бизнес? Во-первых, это социальный проект. Решаются многие проблемы безработицы: люди, которые уволены с предприятий, могут найти работу в сфере малого бизнеса, так как там постоянно создаются новые рабочие места. Получается, что сам предприниматель и его работники обеспечивают себя и свою семью и не требуют помощи государства.

**Самая серьезная проблема российского малого бизнеса - это бюрократия.** Необходимо упростить процедуру регистрации, систему отчетности, уменьшить число контролируемых организаций.

Центры поддержки предпринимательства, которые финансируются из бюджета, должны быть созданы в каждом городе и районном центре. Там начинающий бизнесмен может получить все необходимые консультации, ему помогут оформить документы для получения кредита, научат вести необходимую документацию. Могут даже предоставить «напрокат» управляющего, бухгалтера, которые работают у нескольких таких же начинающих бизнесменов. Такие центры, я считаю, особенно нужны в «глубинке», так как именно там у предпринимателей меньше всего возможностей получить нужную информацию и помощь,

### Рецепт от разрухи

**- Реформа ЖКХ должна заключаться не в повышении тарифов,** - считает Алексей Чернов. - Платить нужно только за те услуги, которые нам фактически оказали. Кроме того, услуги должны быть высокого качества. А у нас что? Вода ржавая как тека, так и течет, подъезды грязные, крыши текут - а тарифы растут.

Первое, что нужно сделать в ЖКХ, - изменить систему управления. **Работать в этой сфере должны профессионалы. Второе - допустить частный бизнес в эту отрасль.** Рецепт от разрухи в сфере ЖКХ - частная собственность и конкуренция.

**Но приватизация водоканалов, электростанций и других стратегически важных объектов жизнеобеспечения недопустима.** В сфере ЖКХ необходим общественный и государственный контроль.

## ЛИЧНЫЙ ВКЛАД

# Остров развития

В 2002 году Алексей Чернов возглавил совет директоров АО «Краснокамский завод металлических сеток». Вскоре после этого здесь была принята инвестиционная программа на общую сумму в 4 миллиона евро. Закуп и установка нового оборудования уже идет.

На участке, где сшивают сетки, теперь стоит автомат австрийской фирмы «ВИС-инжиниринг». Он сшивает сетку в 15 раз быстрее, чем это делают руки самых опытных сшивальщиц. И качественнее.

В декабре на завод поступит новая станция для навивки нитей на бобины, от чего тоже прямо зависит качество тканой сетки. Скорость этой навойной станции - в 4 раза выше, чем у имеющейся сейчас. А на февраль намечен «приезд» нового ткацкого станка, производительность которого превышает имеющиеся в 5-7 раз.

Эдит Гуляева, директор Краснокамского завода металлосеток, считает, что приход Алексея Чернова в завод новые силы: «Алексей Чернов - интеллектуал высокого класса. Он - профи. Как экономист - очень жесткий, его на мякине не проведешь. Очень четко поставил работу совета директоров - небо и земля по сравнению с тем, что было прежде. В текущую деятельность дирекции не вмешивается абсолютно, обсуждаются лишь очень крупные сделки, которые мы обязаны выносить на собрание акционеров. Зато он очень нас подталкивал к техническому перевооружению предприятия, сам принимал участие в анализе, выборе поставщиков оборудования. У меня такое впечатление, что он хочет сделать завод более современным и конкурентоспособным. Чернов еще два года назад порекомендовал мне на должность зама по техническому развитию завода Александра Николаевича Калужева. Он тоже профи. Столько уже здесь успел повернуть и столько денег заводу при этом сэкономить! Мы только на закупе автомата для сшивания сетки сэкономили 4 млн рублей. Вот что значит компетентность. Я всем говорю, что на завод пришли очень сильные интеллектуалы-профессионалы».



ЭДИТ Гуляева: «Приятно работать с профессионалом»

За 9 месяцев 2003 года, в сравнении с тем же периодом прошлого года, прибыль у Краснокамского завода металлосеток выросла в 2,4 раза. Неплохой рывок, тем более что пока это - результат всего лишь сложения: мозги и опыт специалистов-производственников плюс мозги и опыт специалистов финансовой компании. Какого же эффекта можно ожидать еще и от технического перевооружения?!

О будущем завода Алексей Чернов говорит: «Вот улучшим завод качественно, чтоб он был конкурентоспособным на мировом рынке, - я буду вполне удовлетворен. В конце концов, мы создавали инвестиционную компанию для того, чтобы деньги работали прежде всего в реальном секторе экономики. На производстве создаются главные ценности».

Но, предметно занимаясь заводом, я очень хорошо понял: ты пытаешься делать дело, а тебя давят и давят. Глупостью или прорезами в законах, экономической нестабиль-

ностью, системой круговой чиновничьей безответственности. Один пример: из 4 млн евро, которые потратит завод на перевооружение в этот раз, изрядные суммы придется заплатить в виде НДС и таможенных пошлин. Это же глупость несусветная - платить государству за то, чтобы отечественное уникальное производство не уступило российский рынок западным конкурентам!

Но такие проблемы решаются не здесь, на заводе, а на государственном уровне. И мой поход в политику, желание стать депутатом Государственной думы, чтобы получить возможность повлиять на ситуацию, вполне логичен. **Я сделаю все, чтобы наше законодательство не губило российскую промышленность, а помогло ей развиваться. Я сделаю все, чтобы в России, наконец, деловая и творческая инициатива перестала быть наказуемой. Вот для чего мне нужен мандат законодателя.**



# Чтобы оставаться успешным, надо делиться своим успехом

Три года Алексей Чернов преподает на экономическом факультете Пермского государственного университета на кафедре «Финансы и кредит».

Для студентов очень важно мнение экономиста-практика, а для Чернова - общение с молодежью и новые идеи.

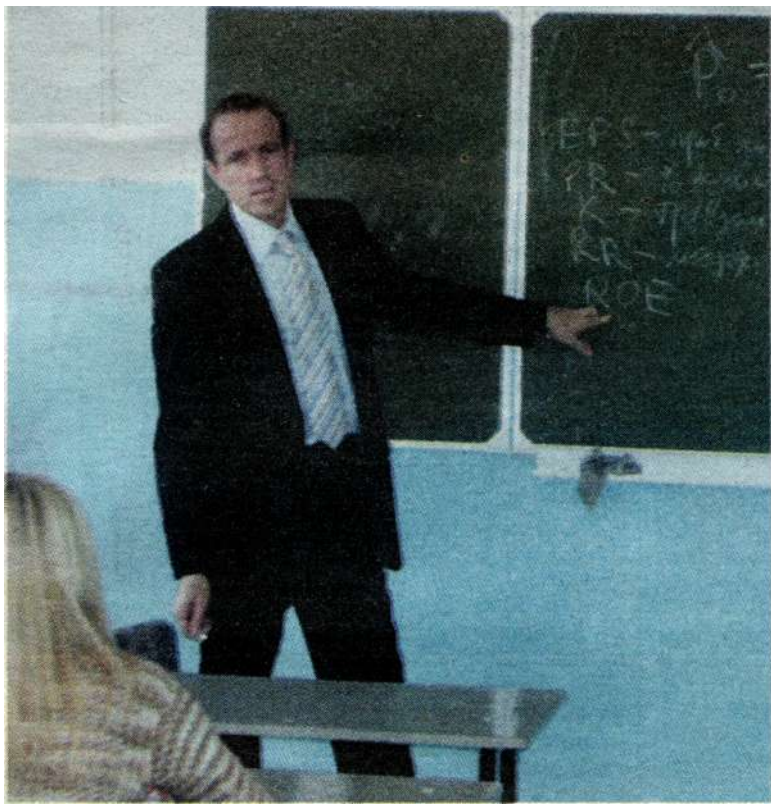
- На своих лекциях я пытаюсь давать студентам не только набор экономических знаний, - рассказывает Алексей Анатольевич, - но и донести до ребят, как найти себя в этой жизни, построить карьеру и, в конечном итоге, стать успешным. В этом я вижу свою социальную миссию.

Ведь чтобы оставаться успешным, нужно делиться своим успехом. Практический расчет в преподавании тоже присутствует: я присматриваюсь к студентам как руководитель компании, оценивая их потенциал. Каждый год кто-нибудь из моих студентов приходит работать в «Витус».

Работа с молодежью помогает держать себя в тонусе. Несмотря на то что лекции написаны, каждый раз обновляю материал, по-новому его выстраиваю, не позволяю мозгам «засыхать»... И, конечно, при общении со студентами я заряжаюсь энергией, новыми идеями.

Екатерина Лызова, студентка 5 курса экономического факультета ПГУ, специальность «Финансы и кредит»:

- Для меня лекции и семинары Алексея Анатольевича с примерами из реальной жизни го-



раздо ценнее, чем просто лекции из учебников. Я заканчиваю обучение и уже работаю в «Витусе», в информационно-аналитическом отделе. Отдел осуществляет оценку работы компании и целесообразность инвестирования ценных бумаг на рынке. Очень важно, что к моменту окончания университета у меня будет не только теоретическая база знаний, но и практический опыт.

Андрей Верхованцев, студент 5 курса экономического факультета ПГУ, специальность «Финансы и кредит»:

- В прошлом году инвестиционная компания «Витус» учре-

дила именную стипендию: тысячу рублей ежемесячно в течение года. Нужно было представить на конкурс собственное видение рынка, состояние инвестиций, объяснить, почему выбрал именно эту специальность... По результатам этих работ из двадцати человек были отобраны четверо. А потом при личном собеседовании был выбран победитель. Им стал я. Для меня возможность общения с человеком, который практически с нуля смог создать компанию, являющуюся на сегодня одной из лидирующих не только в Пермской области, но и в России, переоценить сложно.

## КВАРТИРНЫЙ ВОПРОС

# Как построить недорогое жилье?

Сейчас в России можно приобрести жилье, только имея крупную сумму денег - как минимум около 500-600 тысяч рублей. Для большинства из нас накопить такую сумму нереально.

В Европе и США человек приходит в банк и берет кредит на покупку квартиры. Жилье остается в залоге у банка, и на него могут в любой момент наложить взыскание, если не будет оплачиваться кредит и возвращаться проценты. Всех этот вариант устраивает.

Что мешает внедрить подобный механизм в России? Существующая макроэкономическая ситуация. В Европе кредит дается под небольшой процент на 25 лет. И люди спокойно выплачивают его. У нас же реальная ставка по ипотечному кредиту в банках - 20% годовых. А срок - всего 3 года. Брать такой кредит просто нецелесообразно: если человек не может купить квартиру сейчас, то

в течение трех лет выплатить 160% от ее стоимости ему не под силу. А банки не могут снизить процент из-за инфляции. Виновата общая экономическая ситуация в стране.

Но есть два возможных выхода из этой, казалось бы, безнадёжной ситуации.

**Часть проблем решит закон об ипотеке, и у населения появится возможность брать кредиты в банках.** Эти возможности постоянно растут, так как экономика у нас постепенно стабилизируется.

Необходимо решить еще несколько административных проблем, которые мешают строительству жилья. **Местные власти должны участвовать в расселении ветхого жилья, но не «перебрасывать» эту обязанность на строителей.** Необходима тщательная проработка генерального плана городов и поселков, чтобы точно определить места, где строительство жилья можно провести как можно дешевле. Местные власти должны взять на себя часть расходов по подготовке строительных площадок и передавать их застройщику уже свободными, с возможностью подведения коммуникаций.

Стоимость жилья значительно снизится, если к строительству жилья подойти системно. **Необходимо возродить квартальные застройки.** Не секрет, что большую часть стоимости строительства составляют расходы на подведение инженерных сетей: тепла, воды, электричества. Если же сети будут строиться не для одного дома, а для целого квартала или микрорайона, то общие затраты существенно снизятся. И, соответственно, **будет ниже стоимость квартиры для каждого отдельного покупателя.**



## АРМИЯ

Под словосочетанием «профессиональная армия» Алексей Чернов подразумевает не оценку качества сегодняшней армии, а то, что сегодня служба в армии должна стать профессией. Солдат, который идет служить, должен понимать и ощущать, что это - дело его жизни. Так же, как и врач, который лечит, и учитель, который учит...



# Солдат - это профессия

- Мир изменился - и внешняя, и внутренняя среда, поэтому у нас должна быть армия, которая соответствует изменившимся требованиям, - считает Алексей Чернов. - **Необходимо строить армию по принципу очень сильного боеготового ядра.** Для начала нужно понять, какие функции не свойственны сегодняшней армии. **Я убежден, что дороги строить должны строители, а урожай убирать - колхозники и фермеры, а не солдаты.**

Затем мы должны определиться с численностью. Многомиллионная армия нужна, когда стратегия страны направлена на захват территорий, на агрессию. Если же мы ставим себе целью обеспечение безопасности нашей страны, то мы должны брать не количеством, а качеством. России нужна не огромная, а боеготовая

армия, укомплектованная новейшей техникой, с высококвалифицированным офицерским и солдатским составом.

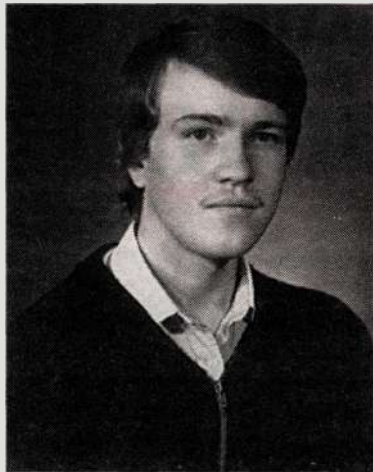
Сложная военная техника с компьютерным управлением не может обслуживаться солдатом, который пришел на год-два. Поэтому военнослужащие должны работать по контракту.

Кроме боеготовой армии, нам **необходимо построить систему подготовки кадрового резерва, который в случае военных действий встанет в строй. Но на его подготовку достаточно 1 года или даже 6 месяцев.**

Что касается сроков военной реформы, то я реалист и понимаю, что **армия - это очень сложный механизм, и даже реструктуризация уйдет не год и не два. Сейчас главное - взять верный курс.**



# Путь к успеху



Чернов Алексей Анатольевич - генеральный директор инвестиционной компании «Витус», председатель совета директоров ОАО «Краснокамский завод металлических сеток», старший преподаватель кафедры «Финансы и кредит» Пермского государственного университета, руководитель Пермской городской организации партии Союз правых сил.

Алексей Чернов родился 10 июля 1967 года в г. Перми в семье людей, отдавших свою трудовую жизнь российской «оборонке». Отец награжден медалью «За трудовое отличие», мама - «Ветеран труда». Именно в семье Алексею привили принцип «В любом деле надо добиваться результата, держать слово, уважать людей». Этим девизом он руководствуется до сих пор.

По окончании школы Алексей получил свою первую награду - золотую медаль. В 1984 году он поступил на электротехнический факультет Пермского политехнического института. Со второго курса призван в армию на советско-китайскую границу. После демобилизации сдал экстерном экзамены и продолжил обучение. Успешно окончил институт в 1991 году.

В 2001 году Алексей Чернов получил второе высшее образование, окончив Академию народного хозяйства при Правительстве РФ по специальности «Стратегический менеджмент».



С 2000 года Алексей Чернов является старшим преподавателем кафедры «Финансы и кредит» Пермского государственного университета. В преподавании видит свою социальную миссию: помочь молодежи получить новые знания и ориентироваться на жизненном пути - пути к успеху.

Упорство, стремление к достижению цели помогли создать известную в России инвестиционную компанию «Витус». Ее организовали 11 лет назад несколько выпускников вузов, решивших бороться с инфляцией цивилизованным способом.

Сегодня компания «Витус» - это модель эффективного управления и ведения хозяйства, где все направлено на развитие экономики региона, на благо человека.

Знания и опыт Алексея Чернова позволяют ему достойно представлять ваши интересы в Государственной думе Российской Федерации.

**ПО ГОРИЗОНТАЛИ:** 5. Любимое в народе мужское имя, в переводе с греческого «заступник, защитник». 7. Дерево хвойное, красивое и стройное. На него залазит мишка, чтоб добыть орешки из шишки. 8. Девиз Союза правых сил - «... в правде». 9. ... Норрис - тегаский рейнджер, борец за справедливость. 12. В полиграфии - рельефное изображение на металле для воспроизведения иллюстраций. 13. В греческом алфавите - антипод альфы. 15. Юбочка для Анастасии Волочковой. 17. «Нос вытянешь, ... увязнет» (погов.). 19. Бывшая британская колония в Юго-Восточной Азии, благодаря либеральным законам в экономике добившаяся процветания. 20. Думаю, что всем известно - соки пить весьма ... 23. Самочка оленя. 25. «Оружие» Соловья-разбойника. 28. Приспособление для изготовления пельменей. 29. Вписывая смело - способность к реальному делу. 31. Японская фирма, в электронике - ас, телевизор - высший класс. 32. Вьющаяся пряда на дамской головке. 33. Старинное дамское опало. 34. Ею мог бы работать елот-полоскун. 36. Поэма Гомера. 38. Горная порода, разновидность вулканического туфа. 41. Представитель западноевропейской ветви христианства. 43. «Переменка» в театре. 45. То же, что и оливка. 47. В ней по контракту пусть воин служит, тогда с любимым врагом он сдюжит. 49. Очень простенький, детский вопрос - в Простоквашино живет этот пес. 50. «Ворона каркнула во все воронье ...» - а в это время лисонька весь сыр уперла. 51. Это - два квартета. 52. На картине В.Васнецова им вооружен бога-

тырь Алеша Попович. 54. Река на границе Польши и Германии. 55. Детский фильм, где Людмила Гурченко сыграла Козу. 54. Ехидная улыбочка.

**ПО ВЕРТИКАЛИ:** 1. Гонки на гоночных машинах для детей. 2. Как по-гречески называют воду? 3. Ледяная гора-мореплаватель. 4. Пушистый зверек, по веточкам скок, за шишкою - шмыг, и в дупло в тот же миг. 6. Мухаммед - его пророк. 9. Округ сто сорок, наш выбор удачен и нов - наш кандидат Алексей ... 10. Гигант, великан. 11. Школьная отметка. 14. Предводитель аргонавтов. 16. «Терпи, ... , атаманом будешь» (погов.). 18. Часть конской упряжи крепче в руках держи. 21. Эта книжка одежка называется ... 22. Толстая деревянная скрепа, идущая по краям повозки, телеги. 23. Человек, способный на пакость (разг.). 24. Бедный родственник портмоне. 25. Что такое «оливье»? 26. Огонек - путешественник из костра. 27. Страна в Северной Африке. 28. Хищная птица. 30. Первая на свете дева, ее известно имя - ... 35. Соревнования от Парижа до Дакара. 37. Метод оздоровления Порфирия Иванова.

39. Если лишку «взял на грудь», эту жидкость выпить утром не забудь. 40. Письмо, свернутое в бараний рог. 42. Половина азбуки Морзе. 44. Это - огромная часть света. 45. По нему курсирует автобус. 46. Нецензурная брань в собственный адрес (шутл.). 48. Калинка-малинка с точки зрения ботаника. 49. Станок-ударник. 53. На прощанье сказано - «дом», где медом намазано.

**Автор-составитель Андрей ДУБРОВСКИЙ**

# Восхождение

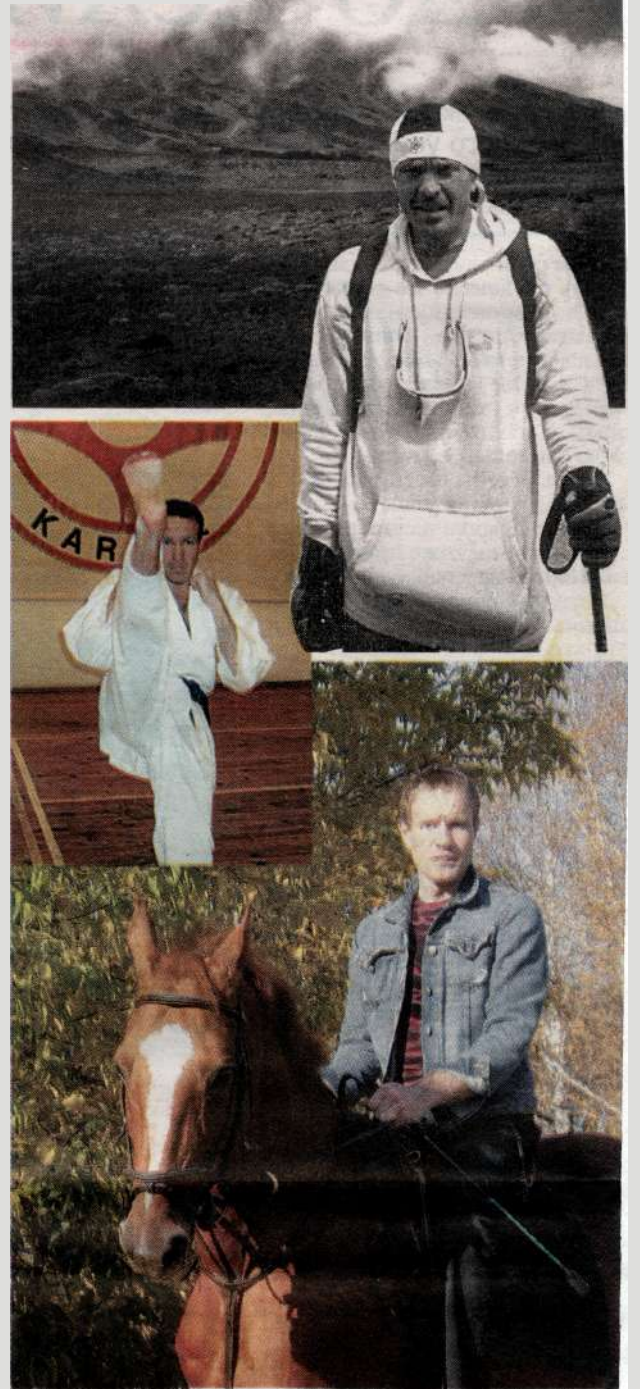
Алексей Чернов привык всего в жизни добиваться сам. И в этом ему помогает спорт.

- В армии мне часто приходилось пробегать 10-15 километров в полном обмундировании. Получилось, что жизнь заставила полюбить спорт, - рассказывает Алексей Анатольевич. - Когда вернулся на «гражданку», то всерьез увлекся у-шу и карате. Два года занимался у-шу, четыре года - карате. Сейчас хожу в спортзал, в бассейн для поддержания формы, летом - лошади, зимой - горные лыжи.

А в прошлом году в Африке совершил восхождение на гору Килиманджаро. Прочел в одном журнале, как корреспондент пытался взойти на эту гору, упал в обморок, и его оттуда просто унесли. Ага, думаю, значит, чтобы взобраться на Килиманджаро, надо потрудиться, попотеть, а не просто прогуляться. Два года ждал случая, чтобы туда съездить.

Там было неопишимо жарко. Каменная пустыня выше облаков, солнце палит, от камней жар, температура плюс 35. Выше 4500 м, как только солнце уходит, становится холодно, температура понижается до минус 10. У меня тоже было - упал. Лежу, думаю, что не встану. Но нет, надо вставать, идти дальше. Палку в землю упер, ноги пошире расставил, поднял себя и пошел. И как будто второе дыхание открылось. Шаг, еще шаг, и вдруг склона перед глазами нет. Ты - на вершине. Смех, слезы! Дошел!

Теперь мечтаю покорить Северный полюс...



**КРОССВОРД**

**РЕЦЕПТ**

## Голосуйте и... угощайтесь!

Алексей Чернов любит блины с вареньем, уважает пельмени, иногда сам пене торт «Муравьиная горка».

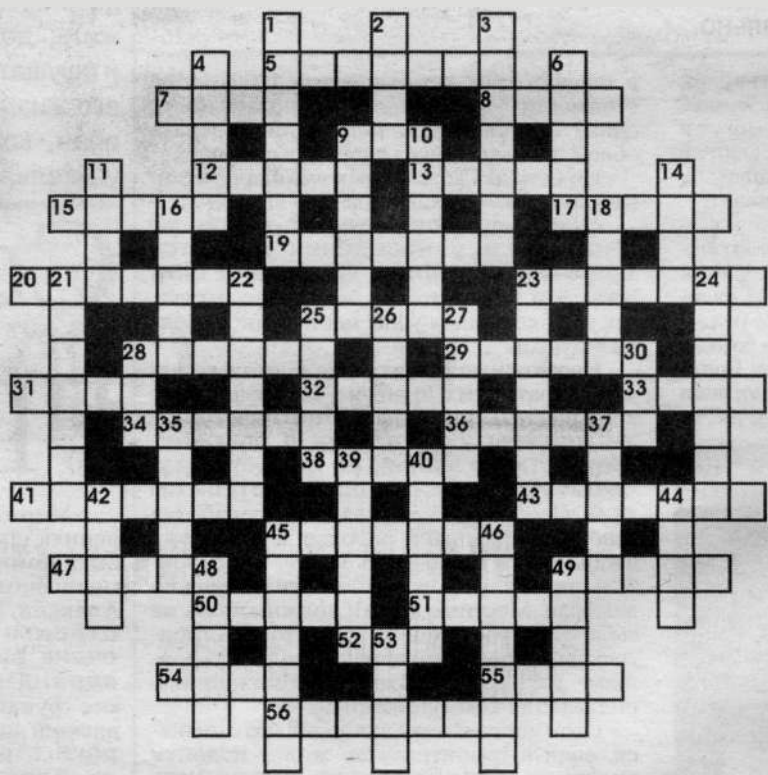
### Блины «по-черновски»

Замесите тесто (30 г пшеничной муки, 70 г молока, 10 г сахар желток 1 яйца, соль). Белок взбейте соедините с тестом. Жарьте блин на сковороде сначала с одной стороны, затем с другой стороны. Стол подавайте с вареньем.

### Торт «Муравьиная горка»

Замесите крутое тесто (2 стак муки, 1/2 стакана сметан! 250 г масла или маргарина, 2 яйца 3/4 стакана сахара, 1 ч. ложка сод погашенной в уксусе). Раздели тесто на шарики и поставьте 1 40 минут в холодильник. Затем ка: дый шарик нужно натереть на кру ной терке сразу на смазанный ма лом протирень и запечь в духовке! Готовые изделия перемешайте кремом и выложите в виде «горк муравейника».

Крем: Возьмите 400 г сливе ного масла и 2 банки густенно молока. Взбейте масло до полуния пышной массы белого цвета, сгущенку отварите в течение 2 1 сов. Охладите, добавьте сгущеное молоко в масло и все вмес взбейте.



**ОТВЕТЫ ПО ГОРИЗОНТАЛИ:** 5. Алексей; 7. Ель; 8. Витус; 9. Джек; 12. Рельеф; 13. Бета; 15. Юбка; 17. Нос; 19. Британия; 20. Соки; 23. Олень; 25. Оружие; 28. Пельмени; 29. Соловьи; 31. Самсунг; 32. Вьющаяся; 33. Опа; 34. Елот; 36. Гомера; 38. Пород; 41. Христианство; 43. Переменка; 45. Оливка; 47. Вопрос; 49. Пес; 50. Ворона; 51. Квартет; 52. Картина; 54. Алеша; 55. Река; 54. Ехидна.

**ОТВЕТЫ ПО ВЕРТИКАЛИ:** 1. Гонки; 2. Вода; 3. Мореплавец; 4. Зверек; 6. Мухаммед; 9. Округ; 10. Гигант; 11. Школьная; 14. Предводитель; 16. Терпи; 18. Крепче; 21. Одежка; 22. Толстая; 23. Человек; 24. Бедный; 25. Путешественник; 27. Страна; 28. Птица; 30. Дева; 35. Соревнования; 37. Метод; 39. Жидкость; 40. Письмо; 42. Половина; 44. Это; 45. Автобус; 46. Брань; 48. Калинка; 49. Станок; 53. На прощанье.